



Jornada sobre Técnicas de Negociación para Ingenieros

EVENTOS Se celebra el día 17 en la sede de Ares Consultores y corre a cargo del Colegio de Ingenieros de Caminos de Andalucía

A. R. SERRANO

ALMERÍA

La jornada está dirigida a todas aquellas personas que deseen negociar con éxito o mejorar el resultado de sus negociaciones, y cuenta como ponente con Leopoldo Alandete, diplomado en Dirección de Empresas por la Universidad de Harvard de IESE y doctor en Dirección de Empresas, Cámara de Comercio e Industria. El ponente de esta jornada es consultor especializado en Negociación y ha formado más de 3.000 ingenieros. Hasta la fecha a dirigido cursos de negociación en más de 20 asociaciones y demarcaciones de ingenieros por toda España.

Esta jornada tiene como objetivo dar a conocer la estrategia concisa y probada para llegar con mayor facilidad a acuerdos en cualquier negociación o conflicto, así como saber separar negociador y problemas y conocer lo que la otra parte realmente desea. También se darán las claves para centrarse en intereses, no en posiciones, generar opciones, mantener el control en situaciones de presión, alcanzar acuerdos con mayor facilidad y negociar cuando se tiene escaso poder.

La metodología que se va a seguir durante esta jornada consistirá en sesiones de trabajo muy prácticas en las que los participantes realizarán diferentes negociaciones a título individual y en grupo. Está previsto que los asistentes a la jornada dediquen un 70 por ciento del tiempo del seminario a participar activamente en este tipo de trabajos participativos e interactivos.